



## **COMUNICATO STAMPA**

Milano, 15 maggio 2018

### **FATTURATO IN CRESCITA DEL 7,8%, NONOSTANTE L'EFFETTO NEGATIVO DEI CAMBI (-13,4%), E MERCATO MIGLIORAMENTO DEGLI INDICATORI OPERATIVI**

- **Fatturato consolidato pari a €63,2 milioni, in crescita organica del 21,2% rispetto a €58,7 milioni nel Q1 2017**
- **Fatturato complessivo di Gruppo pari a €66,2 milioni, in crescita del 6,6% rispetto a €62,1 milioni nel Q1 2017**
- **Utile industriale lordo consolidato pari a €26,5 milioni, in crescita del 6,6% rispetto a €24,9 milioni nel Q1 2017**
- **Utile operativo consolidato pari a €11,4 milioni, in crescita del 20,1% rispetto a €9,5 milioni nel Q1 2017**
- **EBITDA consolidato pari a €13,5 milioni (21,3%) rispetto a €11,8 milioni (20,1%) nel Q1 2017**
- **Utile netto consolidato pari a €8,9 milioni, in forte crescita (+54,7%) rispetto a €5,7 milioni nel Q1 2017**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati relativi al primo trimestre 2018 (1 gennaio – 31 marzo).

“Il primo trimestre 2018 si è chiuso positivamente, in linea con le nostre attese e in continuità con il quarto trimestre del 2017. L'indebolimento del dollaro rispetto all'euro è stato ampiamente compensato dal buon andamento del mercato” - ha dichiarato l'Ing. **Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** “Tutto questo ci consentirà di concentrare i nostri sforzi sullo sviluppo dei settori più innovativi, in particolare il business del *packaging* avanzato per applicazioni alimentari”.

Nel primo trimestre 2018 il Gruppo SAES® ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 63,2 milioni di euro, in crescita del 7,8% rispetto al dato del primo trimestre 2017, pari a 58,7 milioni di euro. Scorrendo l'**effetto negativo dei cambi** (-13,4%), il Gruppo ha registrato una forte **crescita organica**, pari a +21,2%.

La crescita organica è principalmente concentrata nel comparto della purificazione dei gas (**Systems for Gas Purification & Handling Business**), trainato dagli investimenti in Cina in nuove *fabs* di semiconduttori, nel comparto delle pompe per sistemi da vuoto (**Solutions for Vacuum Systems Business**), grazie a nuovi contratti nel settore degli acceleratori di particelle, e in quello dei dispositivi per applicazioni di sicurezza e difesa (**Security & Defense Business**), favorito dalla ripresa degli investimenti nel militare USA.

Il **fatturato complessivo di Gruppo**<sup>1</sup> è stato pari a 66,2 milioni di euro, in crescita del 6,6% rispetto a 62,1 milioni di euro del primo trimestre 2017: la crescita è attribuibile esclusivamente all'incremento del fatturato consolidato, mentre nella *joint venture* Actuator Solutions la crescita nel settore *automotive* è stata assorbita dal calo della società di Taiwan nel comparto *autofocus* (AF) per *action camera*.

La crescita del fatturato consolidato ha consentito l'incremento dell'**utile industriale lordo consolidato**<sup>2</sup> (pari a 26,5 milioni di euro, rispetto a 24,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017), a fronte di una sostanziale stabilità del **marginale industriale lordo**<sup>3</sup> (42% nel primo trimestre 2018, rispetto a 42,4% nel corrispondente periodo del 2017).

L'**utile operativo consolidato** del primo trimestre dell'esercizio 2018 è stato pari a 11,4 milioni di euro, in forte crescita (+20,1%) rispetto a un utile operativo di 9,5 milioni di euro nel primo trimestre del precedente esercizio: tale

<sup>1</sup> Per fatturato complessivo s'intende il fatturato ottenuto valutando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, le società a controllo congiunto facenti parte del Gruppo, ossia Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (33,79%).

<sup>2</sup> Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

<sup>3</sup> Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

crescita è principalmente imputabile all'incremento dell'utile industriale lordo. Il contributo a fondo perduto<sup>4</sup> concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a Memry Corporation (1,1 milioni di euro circa, contabilizzati alla voce "Altri proventi (oneri) netti") ha più che assorbito l'aumento delle spese generali e amministrative *corporate* (in particolare, incremento dei costi di consulenza della Capogruppo e maggiori compensi variabili per gli Amministratori Esecutivi).

In termini percentuali, il **marginale operativo** è stato pari a 18%, in crescita rispetto al 16,1% nel primo trimestre 2017, grazie alla crescita del fatturato e alla minore incidenza delle spese operative sui ricavi, oltre al già citato contributo contabilizzato nel trimestre da Memry Corporation.

L'**EBITDA**<sup>5</sup> **consolidato** è stato pari a 13,5 milioni di euro (21,3% in termini percentuali sul fatturato), rispetto a 11,8 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2017 (20,1% del fatturato consolidato), con una crescita in linea con quella degli indicatori operativi.

L'**utile netto consolidato** è stato pari a 8,9 milioni di euro, in forte crescita (+54,7%) rispetto a un utile netto consolidato pari a 5,7 milioni di euro nel corrispondente trimestre del precedente esercizio, grazie sia al miglioramento del risultato operativo, sia al forte calo del *tax rate* di Gruppo, quest'ultimo principalmente correlato alla riduzione dell'aliquota applicata dalle società USA per il calcolo dell'imposta federale.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2018 è pari a -16,7 milioni di euro, in lieve miglioramento rispetto alla fine dell'esercizio 2017 (-17,7 milioni di euro): l'autofinanziamento del trimestre è stato quasi interamente assorbito dall'incremento del capitale circolante netto registrato nel settore della purificazione (in particolare, incremento dei crediti commerciali, correlato anche alle maggiori vendite del primo trimestre 2018).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

### **Eventi di rilievo nel primo trimestre 2018**

In data 30 gennaio 2018 gli *auditor* indipendenti, nominati da Memry Corporation, hanno concluso senza rilievi le verifiche relative al rispetto da parte della società delle condizioni concordate (aumento dell'organico nella sede di Bethel e salario medio annuale non inferiore a una predeterminata soglia) per la trasformazione del 50% del finanziamento concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a fine 2014 in contributo a fondo perduto. A inizio marzo i report sono stati notificati alle autorità statali preposte e in data 8 marzo 2018 è pervenuta l'autorizzazione definitiva da parte dello Stato del CT. Il contributo, pari a 1,4 milioni di dollari ha generato un provento a conto economico e un miglioramento della posizione finanziaria netta di pari importo.

In data 12 febbraio 2018 SAES Nitinol S.r.l. ha corrisposto ad Actuator Solutions GmbH una nuova *tranche*, pari a 0,5 milioni di euro, del finanziamento sottoscritto in data 28 novembre 2016.

Si ricorda come il finanziamento, destinato al sostegno finanziario dell'attività operativa, abbia scadenza 30 aprile 2019, piano di rimborso flessibile entro la data di scadenza e tasso d'interesse annuale fisso pari al 6%; il relativo contratto, che inizialmente prevedeva un ammontare massimo complessivo finanziabile di 4,5 milioni di euro, è stato opportunamente modificato, incrementando tale valore a 5 milioni di euro.

In data 26 febbraio 2018 SAES Getters S.p.A. ha esercitato l'opzione *call* per l'acquisto dell'intero capitale sociale di Metalvuoto S.p.A., già controllata al 70%. Grazie all'operazione, SAES ha acquisito il rimanente 30%, precedentemente in capo al socio di minoranza Mirante S.r.l., per un corrispettivo pari a 75 migliaia di euro. Si precisa come il bilancio consolidato del Gruppo SAES al 31 dicembre 2017 includesse già un debito finanziario di pari importo, correlato alla valorizzazione della suddetta opzione. A seguito dell'esercizio dell'opzione *call* da parte di SAES, uscendo Mirante S.r.l. dalla compagine sociale di Metalvuoto S.p.A., l'Ing. Giovanni Ronchi, titolare di Mirante S.r.l. e fondatore di Metalvuoto S.p.A., ha rassegnato in pari data le proprie dimissioni dalla carica di Presidente.

### **Business Unit Industrial Applications**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel primo trimestre 2018 è stato pari a 40,3 milioni di euro, in crescita del 15,3% rispetto a 34,9 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2017. Tale crescita, pur sostenuta, è stata penalizzata dall'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere (-14,9%) al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 30,2%.

<sup>4</sup> Per ulteriori dettagli, si rimanda al paragrafo "Eventi di rilievo nel primo trimestre 2018" del presente comunicato stampa.

<sup>5</sup> L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

La crescita è principalmente trainata dal comparto della purificazione dei gas (Systems for Gas Purification & Handling Business), che ha registrato una crescita organica pari al 34,5%, grazie agli investimenti in nuove *fabs* per semiconduttori e per *display* in Asia. In forte crescita organica è anche il Business Solutions for Vacuum Systems (crescita organica pari a +62,1%), grazie alle maggiori vendite ai produttori di strumentazione analitica, che stanno sempre più estendendo l'utilizzo delle pompe NEG nei sistemi di loro produzione, oltre a nuove commesse nel campo degli acceleratori di particelle. In crescita organica risultano anche il comparto sicurezza e difesa (Business Security & Defense, +48,2%), grazie alla ripresa degli investimenti USA nel settore militare; il comparto dei dispositivi elettronici (Business Electronic Devices, +29,2%), grazie al buon andamento delle vendite per applicazioni *surveillance* e industriali a infrarossi; il Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers (+17%), trainato dalle vendite sia di catodi, sia di dispositivi per la dissipazione del calore, principalmente nel settore della difesa.

In leggera crescita organica è anche il comparto dei getter per applicazioni *healthcare* (Business Healthcare Diagnostics, +4,1%), grazie al buon andamento del mercato dei tubi a raggi X per applicazioni di diagnostica per immagini.

In linea con l'intero esercizio 2017, risultano in calo i comparti dell'isolamento termico (Business Thermal Insulation) e delle lampade (Business Getters & Dispensers for Lamps). Nel primo, la contrazione è principalmente dovuta alla debolezza delle vendite di pannelli isolanti per il mercato della refrigerazione, oltre al ritardo di alcuni progetti in Cina nella costruzione di centrali solari termodinamiche. Nel secondo, permane il calo strutturale per il persistere della concorrenza tecnologica dei LED sulle lampade fluorescenti e a intensità di scarica.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo trimestre 2018 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2017.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business  | 1° trimestre 2018 | 1° trimestre 2017 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) |
|---|-------------------|-------------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|
| Security & Defense                                  | 2.974             | 2.169             | 37,1%                 | 48,2%                   | -11,1%             |
| Electronic Devices                                  | 3.134             | 2.609             | 20,1%                 | 29,2%                   | -9,1%              |
| Healthcare Diagnostics                              | 1.023             | 1.037             | -1,4%                 | 4,1%                    | -5,5%              |
| Getters & Dispensers for Lamps                      | 1.430             | 1.819             | -21,4%                | -16,4%                  | -5,0%              |
| Thermal Insulation                                  | 916               | 1.271             | -27,9%                | -18,6%                  | -9,3%              |
| Solutions for Vacuum Systems                        | 3.174             | 2.105             | 50,8%                 | 62,1%                   | -11,3%             |
| Sintered Components for Electronic Devices & Lasers | 1.759             | 1.735             | 1,4%                  | 17,0%                   | -15,6%             |
| Systems for Gas Purification & Handling             | 25.844            | 22.168            | 16,6%                 | 34,5%                   | -17,9%             |
| <b>Industrial Applications</b>                      | <b>40.254</b>     | <b>34.913</b>     | <b>15,3%</b>          | <b>30,2%</b>            | <b>-14,9%</b>      |

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 18,2 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio 2018, in crescita del 14,2% rispetto a 15,9 milioni di euro nel primo trimestre 2017, grazie soprattutto all'ottima *performance* delle vendite nel settore della purificazione dei gas, in quello dei sistemi da vuoto e nel comparto sicurezza e difesa.

In termini percentuali sul fatturato, il **marginale industriale lordo** è passato dal 45,6% al 45,2%: il leggero calo di marginalità nel comparto purificazione, unitamente alla riduzione del margine lordo nel settore delle lampade e in quello dell'isolamento termico (questi ultimi coerenti con il già citato calo dei ricavi), è stato compensato da margini in crescita in tutti gli altri comparti.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 11,9 milioni di euro, in crescita del 19,9% rispetto a 9,9 milioni di euro nel primo trimestre 2017; il **marginale operativo** è aumentato dal 28,4% al 29,5%. Il miglioramento è principalmente correlato all'incremento dei ricavi, mentre le spese operative sono sostanzialmente allineate in valore assoluto al precedente esercizio.

### Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari nel primo trimestre 2018 a 19,2 milioni di euro, in diminuzione (-4,1%) rispetto a 20 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017: la riduzione è esclusivamente dovuta all'effetto negativo dei cambi (-13,1%), al netto del quale, la crescita organica è stata pari a +9%.

Rispetto al primo trimestre dello scorso esercizio, si registra una forte crescita organica (+38,1%) nel comparto delle SMA industriali (Business SMAs for Thermal and Electro Mechanical Devices), principalmente dovuta

all'espansione del comparto *luxury good*, a fronte di una sostanziale stabilità delle vendite nel comparto *automotive*. Il Business Nitinol for Medical Devices mostra un incremento organico pari a +5,5%, in linea con i tassi di sviluppo del mercato di riferimento.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo trimestre 2018, relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2017.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business                                       | 1° trimestre 2018 | 1° trimestre 2017 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) |
|--|-------------------|-------------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|
| Nitinol for Medical Devices                    | 16.328            | 17.853            | -8,5%                 | 5,5%                    | -14,0%             |
| SMAAs for Thermal & Electro Mechanical Devices | 2.838             | 2.142             | 32,5%                 | 38,1%                   | -5,6%              |
| <b>Shape Memory Alloys</b>                     | <b>19.166</b>     | <b>19.995</b>     | <b>-4,1%</b>          | <b>9,0%</b>             | <b>-13,1%</b>      |

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 7,8 milioni di euro (40,8% dei ricavi consolidati) nel primo trimestre dell'esercizio 2018, rispetto a 8,3 milioni di euro (41,3% in percentuale sui ricavi) nel corrispondente periodo del 2017: il calo è esclusivamente imputabile all'effetto delle valute (in particolare, svalutazione del dollaro) sui ricavi, mentre la marginalità lorda è in sostanziale tenuta (da 41,3% a 40,8%).

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 6,1 milioni di euro, in crescita del 29,1% rispetto a 4,8 milioni di euro del primo trimestre 2017. Il **marginale operativo** è aumentato dal 23,8% al 32%. Entrambi gli incrementi sono principalmente attribuibili al già citato contributo, pari a circa 1,1 milioni di euro, riconosciuto dallo Stato del Connecticut (CT) a Memry Corporation.

#### **Business Unit Solutions for Advanced Packaging**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging, è stato pari a 3,5 milioni di euro, in crescita del 3,2% rispetto a ricavi pari a 3,4 milioni di euro nel primo trimestre del 2017.

Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.

La crescita è esclusivamente attribuibile al portafoglio prodotti tradizionale, mentre il contributo alle vendite dei prodotti innovativi recentemente sviluppati è atteso per il secondo semestre 2018.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging è stato pari a 0,4 milioni di euro nel primo trimestre 2018, rispetto a 0,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017.

Il margine industriale lordo è stato pari a 12,8%, in calo rispetto a 18% del primo trimestre 2017, ma sostanzialmente allineato a quello dell'intero anno 2017 (13,2%).

Il primo trimestre 2018 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a 0,5 milioni di euro, rispetto a una perdita pari a 0,1 milioni di euro nel precedente esercizio: il peggioramento è principalmente dovuto all'incremento delle spese operative (in particolare, maggiori costi del personale impiegato in attività di sviluppo e maggiori costi per consulenze).

#### **Business Development Unit & Corporate Costs**

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o in fase di sviluppo, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Nel primo trimestre dell'esercizio 2018 il **fatturato consolidato** è stato pari a 0,3 milioni di euro, rispetto a 0,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017 (-13,6%). L'effetto cambi è stato negativo e pari a -12,2%, mentre la diminuzione organica è stata pari a -1,4%. Tale diminuzione è principalmente imputabile all'effetto prezzo correlato alla maggiore concorrenza nel mercato OLED.

L'**utile industriale lordo** nel primo trimestre 2018 è stato pari a 0,1 milioni di euro, in linea con il primo trimestre 2017.

Il **risultato operativo** è stato negativo per -6,1 milioni di euro e si confronta con un dato negativo del primo trimestre 2017 pari a -5,1 milioni di euro. Il peggioramento è attribuibile all'aumento delle spese generali e

amministrative della Capogruppo (in particolare, incremento dei costi di consulenza e maggiori compensi variabili per gli Amministratori Esecutivi).

\*\*\*

L'**utile industriale lordo consolidato** nel primo trimestre dell'esercizio 2018 è stato pari a 26,5 milioni di euro, in crescita del 6,6% rispetto a 24,9 milioni di euro nel primo trimestre 2017, grazie soprattutto all'incremento dei ricavi nei settori della purificazione dei gas, delle pompe per sistemi da vuoto e dei componenti per applicazioni di sicurezza e difesa.

In termini percentuali sul fatturato, il **marginale industriale lordo** (42% nel primo trimestre 2018, rispetto a 42,4% nel corrispondente periodo del 2017) risulta essere in sostanziale stabilità sia nella Business Unit Industrial Applications, sia nella Business Unit Shape Memory Alloys; solo la Business Unit Solutions for Advanced Packaging presenta una marginalità in calo, ma con valori assoluti ancora contenuti, tali da non dare effetti sulla marginalità consolidata.

L'**utile operativo consolidato** è stato pari a 11,4 milioni di euro (18% dei ricavi consolidati), rispetto a un utile operativo di 9,5 milioni di euro nel primo trimestre 2017 (16,1% dei ricavi consolidati): la forte crescita (+20,1%) è principalmente attribuibile all'incremento dell'utile industriale lordo, a sua volta reso possibile dall'aumento dei ricavi. Il già citato contributo a fondo perduto concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a Memry Corporation (1,1 milioni di euro circa, contabilizzati alla voce "**altri proventi (oneri) netti**") ha più che assorbito l'aumento delle spese generali e amministrative *corporate* (in particolare, incremento dei costi di consulenza della Capogruppo e maggiori compensi variabili per gli Amministratori Esecutivi).

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 13,5 milioni di euro (21,3% in termini percentuali sul fatturato), rispetto a 11,8 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2017 (20,1% del fatturato consolidato), con una crescita in linea con quella degli indicatori operativi.

Il saldo netto degli **oneri finanziari netti** è stato negativo per -0,2 milioni di euro, in linea con il dato del 2017 (-0,3 milioni di euro). Anche la somma algebrica delle **differenze di cambio** è in linea con il precedente esercizio (-0,2 milioni di euro, rispetto a -0,1 milioni di euro nel primo trimestre 2017).

Il risultato derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto è complessivamente negativo per -0,2 milioni di euro (-0,4 milioni di euro nel primo trimestre 2017), imputabile quasi esclusivamente alla *joint venture* Flexterra. Si segnala che, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata al 31 dicembre 2017 e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta al 31 marzo 2018 (-31 migliaia di euro) di Actuator Solutions non è stata rilevata dal Gruppo.

L'**utile ante imposte consolidato** del primo trimestre 2018 è stato pari a 10,7 milioni di euro, in crescita del 23,1% rispetto ad un utile ante imposte di 8,7 milioni di euro nel primo trimestre 2017.

Il **tax rate** di Gruppo è stato pari a 17,3%, in forte calo rispetto al dato pro-forma<sup>6</sup> relativo all'intero esercizio 2017 (31%), principalmente grazie alla riduzione dell'aliquota applicata dalle società USA per il calcolo dell'imposta federale.

L'**utile netto consolidato** è stato pari a 8,9 milioni di euro, in forte crescita (+54,7%) rispetto a un utile netto consolidato pari a 5,7 milioni di euro nel corrispondente trimestre del precedente esercizio, grazie sia al miglioramento del risultato operativo, sia al forte calo del **tax rate** di Gruppo.

Nel primo trimestre 2018 l'utile netto per azione ordinaria e di risparmio è stato pari, rispettivamente, a euro 0,3973 ed euro 0,4139; tali valori si confrontano con utile netto per azione ordinaria pari a euro 0,2549 e un utile netto per azione di risparmio pari a euro 0,2715 nel primo trimestre 2017.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2018 è pari a -16,7 milioni di euro, in lieve miglioramento rispetto alla fine dell'esercizio 2017 (-17,7 milioni di euro): l'autofinanziamento del trimestre è stato quasi interamente assorbito dall'incremento del capitale circolante netto registrato nel settore della purificazione (in particolare, incremento dei crediti commerciali, correlato anche alle maggiori vendite del primo trimestre 2018).

L'attività d'investimento ha assorbito cassa per un valore pari a -1,8 milioni di euro (-2 milioni di euro nel primo trimestre 2017).

### **Actuator Solutions**

<sup>6</sup> Escludendo la svalutazione, pari a 10,8 milioni di euro, di attività per imposte anticipate sulle perdite fiscali pregresse della Capogruppo.

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano, in sostituzione del motore, le leghe a memoria di forma.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso del primo trimestre 2018 ricavi netti pari a 5,6 milioni di euro, in diminuzione rispetto a 7 milioni di euro del primo trimestre 2017. I ricavi del periodo corrente sono quasi interamente attribuibili al business tedesco del *seat comfort* che continua a registrare una progressiva crescita, a fronte del calo delle vendite di *autofocus* (AF) per *action camera* della società di Taiwan.

Il periodo si è chiuso con un risultato netto in sostanziale pareggio, rispetto a una perdita di -1,2 milioni di euro nel primo trimestre 2017, grazie al recupero di marginalità del comparto tedesco e alla forte riduzione dei costi della controllata taiwanese, entrambi frutto della riorganizzazione effettuata nello scorso esercizio.

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Actuator Solutions (100%)             | 1° trimestre<br>2018 | 1° trimestre<br>2017 |
|---------------------------------------|----------------------|----------------------|
| Ricavi netti                          | 5.626                | 6.991                |
| Costo del venduto                     | (4.412)              | (7.135)              |
| <b>Utile industriale lordo</b>        | <b>1.214</b>         | <b>(144)</b>         |
| Totale spese operative                | (1.100)              | (1.264)              |
| Altri proventi (oneri) netti          | 215                  | (121)                |
| <b>Risultato operativo</b>            | <b>329</b>           | <b>(1.529)</b>       |
| Interessi e proventi finanziari netti | (129)                | (151)                |
| Utili (perdite) netti su cambi        | (92)                 | 430                  |
| Imposte sul reddito                   | (169)                | 79                   |
| <b>Utile (perdita) del periodo</b>    | <b>(61)</b>          | <b>(1.171)</b>       |

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo trimestre 2018 della *joint venture* è pari a -31 migliaia di euro (-0,6 milioni di euro nel primo trimestre 2017). In analogia con il 31 marzo 2017, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta al 31 marzo 2018 di Actuator Solutions non è stata rilevata dal Gruppo come passività.

### Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è una *start-up* di sviluppo costituita a fine 2016 che ha come obiettivo la progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* realmente flessibili, con enorme potenziale applicativo in svariati settori di mercato.

Dal 10 gennaio 2017, Flexterra, Inc. controlla interamente la neo costituita Flexterra Taiwan Co., Ltd.

SAES attualmente detiene il 33,79% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc.

La *start-up* di sviluppo ha chiuso il primo trimestre 2018 con una perdita netta pari a -0,8 milioni di euro, rispetto a -1 milione di euro nel corrispondente periodo del 2017 (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative).

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Flexterra (100%)                      | 1° trimestre<br>2018 | 1° trimestre<br>2017 |
|---------------------------------------|----------------------|----------------------|
| Ricavi netti                          | 7                    | 0                    |
| Costo del venduto                     | (1)                  | 0                    |
| <b>Utile industriale lordo</b>        | <b>6</b>             | <b>0</b>             |
| Totale spese operative                | (844)                | (995)                |
| Altri proventi (oneri) netti          | 0                    | (51)                 |
| <b>Risultato operativo</b>            | <b>(838)</b>         | <b>(1.046)</b>       |
| Interessi e proventi finanziari netti | (12)                 | (9)                  |
| Utili (perdite) netti su cambi        | 27                   | 62                   |
| Imposte sul reddito                   | 0                    | 0                    |
| <b>Utile (perdita) del periodo</b>    | <b>(823)</b>         | <b>(993)</b>         |

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo trimestre 2018 della *joint venture* è pari a -0,3 milioni di euro (in linea con il primo trimestre 2017).

### **Rideterminazione dei saldi al 31 marzo 2017**

Si segnala che alcuni importi economici e patrimoniali al 31 marzo 2017, presentati a fini comparativi, non coincidono con quanto riportato nell'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2017, poiché riflettono le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di Metalvuoto S.p.A., in conformità a quanto previsto dall'IFRS 3 *revised*.

### **Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del trimestre**

In data 5 aprile 2018, l'Assemblea di Metalvuoto S.p.A., convocata in sede straordinaria, ha deliberato il cambio di denominazione sociale della medesima società, da Metalvuoto S.p.A. a **SAES Coated Films S.p.A.**, ai fini di una maggiore riconoscibilità sul mercato.

In data 6 aprile 2018 è stato finalizzato l'acquisto, da parte di SAES Getters S.p.A., dell'immobile dove risiede la sede legale e ha luogo la produzione di Metalvuoto S.p.A. Il prezzo per tale acquisto è stato pari a 3,5 milioni di euro.

In data 3 aprile 2018, al fine di preservare i risultati e la marginalità dalla fluttuazione dei tassi di cambio, sono stati stipulati contratti di vendita a termine sul dollaro statunitense per un valore nozionale complessivo di 2,7 milioni di dollari; tali contratti prevedono un cambio medio a termine pari a 1,2416 contro euro e si estenderanno per la rimanente parte dell'esercizio in corso. Contratti analoghi, per un valore nozionale pari a 207 milioni di yen, sono stati sottoscritti, in pari data, con un cambio medio di copertura pari a 131,0222 contro euro. Anche tali contratti si estenderanno fino alla fine dell'esercizio.

A fine esercizio 2016 SAES, attraverso la controllata SAES Getters International Luxembourg S.A., aveva sottoscritto un impegno a conferire 4,5 milioni di dollari di capitale in Flexterra, Inc., oltre a *asset* materiali e immateriali (*IP*) per un valore stimato in circa 3 milioni di dollari, subordinato al raggiungimento da parte di quest'ultima di obiettivi tecnici e commerciali prefissati (*milestone*) non oltre il 31 marzo 2018. Flexterra, Inc. sta attualmente negoziando con i propri Soci una revisione dell'accordo originario, al fine di prolungare tale scadenza fino alla fine del mese di luglio 2018, per consentire il raggiungimento del previsto *milestone*. In caso di raggiungimento dell'obiettivo, a seguito del sopra citato conferimento, la quota partecipativa di SAES in Flexterra è destinata a salire fino a circa il 45%.

In data 24 aprile 2018 il nuovo Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., su proposta del Comitato Remunerazione e Nomine e con il parere favorevole del Collegio Sindacale, ha approvato un piano d'incentivazione di lungo termine destinato ad Amministratori Esecutivi ed esponenti del *management* che ricoprano ruoli organizzativi di rilievo strategico all'interno della Società, denominato "Piano Phantom Shares 2018".

Destinatari del piano sono, in una prima fase, il Presidente e il Vice Presidente del Consiglio di Amministrazione (che siano in carica, anche considerati eventuali rinnovi, da almeno tre esercizi dalla data di approvazione del piano) e i dirigenti individuati dal Consiglio tra i membri del *Corporate Management Committee* (un comitato istituito dalla Società, nell'ambito del quale gli Amministratori Esecutivi forniscono linee guida e condividono obiettivi con i loro riporti gerarchici diretti). In una fase successiva, tale piano può essere esteso anche ad altri dirigenti che il Consiglio ritiene ricoprano ruoli organizzativi di rilievo strategico. In entrambi i casi, i dirigenti devono avere un'anzianità di servizio globale di almeno tre anni.

Il piano riconosce a favore dei beneficiari esclusivamente il diritto a ricevere l'erogazione di un incentivo in denaro e non riconosce né comporta l'assegnazione di strumenti finanziari o di diritti sulle azioni della Società. Le *phantom shares* sono, infatti, unità di misura virtuali, che rappresentano virtualmente le azioni ordinarie della Società e ne riflettono il valore nel tempo. Il piano è basato sull'assegnazione gratuita ai beneficiari di un determinato numero di *phantom shares* che, nei termini e alle condizioni del piano, danno il diritto a ricevere l'erogazione di un incentivo in denaro, parametrato in funzione dell'incremento del prezzo di Borsa delle azioni alla data in cui si dovessero manifestare determinati eventi prestabiliti, rispetto al valore di assegnazione. Gli eventi che possono dar luogo all'erogazione dell'incentivo sono, ad esempio: cambio di controllo della Società; mancato rinnovo della carica di amministratore alla scadenza del mandato; revoca dalla carica di amministratore oppure sostanziale modifica delle relative deleghe o del ruolo senza la ricorrenza di una giusta causa; dimissioni per giusta causa; licenziamento per giustificato motivo oggettivo (per i soli Dirigenti Strategici); raggiungimento dell'età pensionabile; invalidità permanente; decesso; *delisting*.

Il piano mira a remunerare i beneficiari in relazione alla crescita della capitalizzazione della Società, con finalità di *retention* e miglior allineamento delle *performance* agli interessi degli azionisti e della Società.

Tale piano sarà sottoposto all'approvazione dell'Assemblea dei Soci che sarà convocata entro la fine del mese di ottobre 2018. La Relazione illustrativa degli Amministratori su tale piano d'incentivazione, unitamente al Documento Informativo *ex* articolo 84-*bis* del Regolamento Emittenti, saranno messi a disposizione del pubblico ai sensi della normativa di legge.

## **Evoluzione prevedibile della gestione**

Nei prossimi mesi il Gruppo si attende di mantenere il *trend* positivo attuale. L'impegno sarà concentrato soprattutto sui business più recenti, in particolare il settore del *packaging* avanzato.

\*\*\*

Si precisa che i dati sono tratti dall'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2018, non sottoposta a revisione contabile. Tale documento sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari)), sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato IInfo ([www.Iinfo.it](http://www.Iinfo.it)) entro la giornata odierna.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari  
Michele Di Marco*

\*\*\*

## **SAES Group**

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto o di gas ultra puri. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici realizzati su silicio. Il Gruppo detiene, inoltre, una posizione di leadership nella purificazione di gas ultra puri per l'industria dei semiconduttori e per altre industrie high-tech.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).*

*Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES intende competere con una offerta di nuove soluzioni per active packaging.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in tredici stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.100 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.*

*SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.*

*Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: [www.saesgroup.com](http://www.saesgroup.com).*

**Contatti:**

**Emanuela Foglia**

**Investor Relations Manager**

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: investor\_relations@saes-group.com

**Laura Magni**

**Group Marketing and Communication Manager**

Tel. +39 02 93178 252

E-mail: laura\_magni@saes-group.com

**Ufficio Stampa Corporate**

**Close to Media**

Tel. +39 02 70006237

**Sofia Crosta**

E-mail: sofia.crosta@closetomedia.it

**Loredana Caponio**

E-mail: loredana.caponio@closetomedia.it

**Legenda:**

| <b>Industrial Applications Business Unit</b>          |  |
|---|--|
| Security & Defense                                    | Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto   |
| Electronic Devices                                    | Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori   |
| Healthcare Diagnostics                                | Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini  |
| Thermal Insulation                                    | Prodotti per l'isolamento termico  |
| Getters & Dispensers for Lamps                        | Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti  |
| Solutions for Vacuum Systems                          | Pompe per sistemi da vuoto   |
| Sintered Components for Electronic Devices & Lasers   | Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici e laser   |
| Systems for Gas Purification & Handling               | Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie   |
| <b>Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit</b>        |  |
| Nitinol for Medical Devices                           | Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale  |
| SMA's for Thermal & Electro Mechanical Devices        | Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i> ) |
| <b>Solutions for Advanced Packaging Business Unit</b> |  |
| Solutions for Advanced Packaging                      | Film plastici avanzati per il settore del <i>food packaging</i>  |
| <b>Business Development Unit</b>                      |  |
| Organic Electronics                                   | Materiali e componenti per applicazioni di elettronica organica  |

**Fatturato consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| <b>Business</b>                                     | <b>1° trimestre 2018</b> | <b>1° trimestre 2017</b> | <b>Variazione totale (%)</b> | <b>Variazione organica (%)</b> | <b>Effetto cambio (%)</b> |
|---|--------------------------|--------------------------|------------------------------|--------------------------------|---------------------------|
| Security & Defense                                  | 2.974                    | 2.169                    | 37,1%                        | 48,2%                          | -11,1%                    |
| Electronic Devices                                  | 3.134                    | 2.609                    | 20,1%                        | 29,2%                          | -9,1%                     |
| Healthcare Diagnostics                              | 1.023                    | 1.037                    | -1,4%                        | 4,1%                           | -5,5%                     |
| Getters & Dispensers for Lamps                      | 1.430                    | 1.819                    | -21,4%                       | -16,4%                         | -5,0%                     |
| Thermal Insulation                                  | 916                      | 1.271                    | -27,9%                       | -18,6%                         | -9,3%                     |
| Solutions for Vacuum Systems                        | 3.174                    | 2.105                    | 50,8%                        | 62,1%                          | -11,3%                    |
| Sintered Components for Electronic Devices & Lasers | 1.759                    | 1.735                    | 1,4%                         | 17,0%                          | -15,6%                    |
| Systems for Gas Purification & Handling             | 25.844                   | 22.168                   | 16,6%                        | 34,5%                          | -17,9%                    |
| <b>Industrial Applications</b>                      | <b>40.254</b>            | <b>34.913</b>            | <b>15,3%</b>                 | <b>30,2%</b>                   | <b>-14,9%</b>             |
| Nitinol for Medical Devices                         | 16.328                   | 17.853                   | -8,5%                        | 5,5%                           | -14,0%                    |
| SMA's for Thermal & Electro Mechanical Devices      | 2.838                    | 2.142                    | 32,5%                        | 38,1%                          | -5,6%                     |
| <b>Shape Memory Alloys</b>                          | <b>19.166</b>            | <b>19.995</b>            | <b>-4,1%</b>                 | <b>9,0%</b>                    | <b>-13,1%</b>             |
| <b>Solutions for Advanced Packaging</b>             | <b>3.478</b>             | <b>3.369</b>             | <b>3,2%</b>                  | <b>3,2%</b>                    | <b>0,0%</b>               |
| <b>Business Development</b>                         | <b>338</b>               | <b>391</b>               | <b>-13,6%</b>                | <b>-1,4%</b>                   | <b>-12,2%</b>             |
| <b>Totale</b>                                       | <b>63.236</b>            | <b>58.668</b>            | <b>7,8%</b>                  | <b>21,2%</b>                   | <b>-13,4%</b>             |

**Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Area geografica | 1° trimestre<br>2018 | 1° trimestre<br>2017 |
|-----------------|----------------------|----------------------|
| Italia          | 1.277                | 1.659                |
| Europa          | 11.516               | 10.326               |
| Nord America    | 22.130               | 25.036               |
| Giappone        | 1.702                | 1.543                |
| Corea del sud   | 4.821                | 2.442                |
| Cina            | 16.087               | 12.083               |
| Altri Asia      | 3.642                | 5.232                |
| Altri           | 2.061                | 347                  |
| <b>Totale</b>   | <b>63.236</b>        | <b>58.668</b>        |

**Fatturato complessivo di Gruppo**

(Importi espressi in migliaia di euro)

|  | 1° trimestre<br>2018 | 1° trimestre<br>2017 | Variazione   |
|--|----------------------|----------------------|--------------|
| <b>Fatturato consolidato</b>                               | <b>63.236</b>        | <b>58.668</b>        | <b>4.568</b> |
| 50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions      | 2.813                | 3.495                | -682         |
| 49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l. | 280                  | 142                  | 138          |
| 33,79% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra            | 2                    | 0                    | 2            |
| Eliminazioni infragruppo                                   | (160)                | (159)                | (1)          |
| Altri aggiustamenti  | (10)                 | (78)                 | 68           |
| <b>Fatturato complessivo di Gruppo</b>                     | <b>66.161</b>        | <b>62.068</b>        | <b>4.093</b> |

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

|   | <b>1° trimestre<br/>2018</b> | <b>1° trimestre<br/>2017<br/>rideterminato</b> |
|---|------------------------------|--|
| <b>Ricavi netti</b>   | <b>63.236</b>                | <b>58.668</b>                                  |
| Costo del venduto   | (36.701)                     | (33.779)                                       |
| <b>Utile industriale lordo</b>  | <b>26.535</b>                | <b>24.889</b>                                  |
| Spese di ricerca e sviluppo   | (3.703)                      | (3.910)  |
| Spese di vendita  | (4.249)                      | (4.174)  |
| Spese generali e amministrative   | (8.250)                      | (7.253)  |
| Totale spese operative  | (16.202)                     | (15.337)                                       |
| Altri proventi (oneri) netti  | 1.043                        | (78)   |
| <b>Utile (perdita) operativo</b>  | <b>11.376</b>                | <b>9.474</b>                                   |
| Interessi e proventi finanziari netti   | (152)                        | (282)  |
| Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto          | (246)                        | (363)  |
| Utili (perdite) netti su cambi  | (235)                        | (104)  |
| <b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>                                      | <b>10.743</b>                | <b>8.725</b>                                   |
| Imposte sul reddito   | (1.860)                      | (2.982)  |
| <b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>                             | <b>8.883</b>                 | <b>5.743</b>                                   |
| Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue | 0                            | 0  |
| <b>Utile (perdita) netto</b>  | <b>8.883</b>                 | <b>5.743</b>                                   |
| Utile (Perdita) netto di terzi  | 0                            | 0  |
| <b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>  | <b>8.883</b>                 | <b>5.743</b>                                   |

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

|  | <b>1° trimestre<br/>2018</b> | <b>1° trimestre<br/>2017<br/>rideterminato</b> |
|--|------------------------------|--|
| <b>Utile (perdita) netto del periodo</b>   | <b>8.883</b>                 | <b>5.743</b>                                   |
| Differenze di conversione bilanci in valuta estera   | (2.691)                      | (1.325)  |
| <b>Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b> | <b>(2.691)</b>               | <b>(1.325)</b>                                 |
| <b>Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte</b>                                     | <b>(2.691)</b>               | <b>(1.325)</b>                                 |
| <b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>                                    | <b>6.192</b>                 | <b>4.418</b>                                   |
| <i>attribuibile a:</i>   |                              |  |
| - Gruppo   | 6.192                        | 4.418  |
| - Terzi  | 0                            | 0  |

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit**

(Importi espressi in migliaia di euro)

|  | Industrial Applications |                      | Shape Memory Alloys  |                      | Solutions for Advanced Packaging |                                       | Business Development & Corporate Costs |                      | TOTALE               |                                       |
|--|-------------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------------------|---------------------------------------|--|----------------------|----------------------|---------------------------------------|
|  | 1° trimestre<br>2018    | 1° trimestre<br>2017 | 1° trimestre<br>2018 | 1° trimestre<br>2017 | 1° trimestre<br>2018             | 1° trimestre<br>2017<br>rideterminato | 1° trimestre<br>2018                   | 1° trimestre<br>2017 | 1° trimestre<br>2018 | 1° trimestre<br>2017<br>rideterminato |
| Ricavi netti                             | 40.254                  | 34.913               | 19.166               | 19.995               | 3.478                            | 3.369                                 | 338                                    | 391                  | 63.236               | 58.668                                |
| Costo del venduto                        | (22.071)                | (18.992)             | (11.349)             | (11.741)             | (3.034)                          | (2.763)                               | (247)                                  | (283)                | (36.701)             | (33.779)                              |
| <b>Utile (perdita) industriale lordo</b> | <b>18.183</b>           | <b>15.921</b>        | <b>7.817</b>         | <b>8.254</b>         | <b>444</b>                       | <b>606</b>                            | <b>91</b>                              | <b>108</b>           | <b>26.535</b>        | <b>24.889</b>                         |
| Spese operative e altri proventi (oneri) | (6.312)                 | (6.021)              | (1.675)              | (3.497)              | (953)                            | (695)                                 | (6.219)                                | (5.202)              | (15.159)             | (15.415)                              |
| <b>Utile (perdita) operativo</b>         | <b>11.871</b>           | <b>9.900</b>         | <b>6.142</b>         | <b>4.757</b>         | <b>(509)</b>                     | <b>(89)</b>                           | <b>(6.128)</b>                         | <b>(5.094)</b>       | <b>11.376</b>        | <b>9.474</b>                          |

**EBITDA**

(Importi espressi in migliaia di euro)

|  | 1° trimestre<br>2018 | 1° trimestre<br>2017 |
|--|----------------------|----------------------|
| <b>Utile (perdita) operativo</b>                     | <b>11.376</b>        | <b>9.474</b>         |
| Ammortamenti   | 1.988                | 2.313                |
| Svalutazione immobilizzazioni                        | 80                   | 0                    |
| Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti | 24                   | 13                   |
| <b>EBITDA</b>  | <b>13.468</b>        | <b>11.800</b>        |
| <i>% sui ricavi</i>                                  | <i>21,3%</i>         | <i>20,1%</i>         |

**Utile (Perdita) netto consolidato per azione**

(Importi espressi in euro)

|   | 1° trimestre<br>2018 | 1° trimestre<br>2017<br>rideterminato |
|---|----------------------|---------------------------------------|
| Utile (perdita) netto per azione ordinaria    | 0,3973               | 0,2549                                |
| Utile (perdita) netto per azione di risparmio | 0,4139               | 0,2715                                |

\*\*\*

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

|  | 31 marzo 2018  | 31 dicembre 2017 |
|--|----------------|------------------|
| Immobilizzazioni materiali nette         | 48.874         | 49.492           |
| Immobilizzazioni immateriali             | 51.731         | 53.175           |
| Altre attività non correnti              | 21.531         | 20.951           |
| Attività correnti                        | 116.830        | 115.434          |
| <b>Totale Attivo</b>                     | <b>238.966</b> | <b>239.052</b>   |
| Patrimonio netto di Gruppo               | 128.333        | 122.141          |
| Patrimonio netto di terzi                | 0              | 0                |
| <b>Totale Patrimonio Netto</b>           | <b>128.333</b> | <b>122.141</b>   |
| Passività non correnti                   | 42.329         | 45.585           |
| Passività correnti                       | 68.304         | 71.326           |
| <b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b> | <b>238.966</b> | <b>239.052</b>   |

**Posizione Finanziaria Netta consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

|  | 31 marzo 2018   | 31 dicembre 2017 | 30 settembre 2017 | 30 giugno 2017  | 31 marzo 2017   |
|--|-----------------|------------------|-------------------|-----------------|-----------------|
| Cassa  | 11              | 13               | 12                | 18              | 20              |
| Altre disponibilità liquide                                  | 24.080          | 27.551           | 22.981            | 21.317          | 21.214          |
| <b>Liquidità</b>   | <b>24.091</b>   | <b>27.564</b>    | <b>22.993</b>     | <b>21.335</b>   | <b>21.234</b>   |
| Crediti finanziari verso parti correlate                     | 877             | 936              | 865               | 797             | 665             |
| Altri crediti finanziari correnti                            | 0               | 0                | 108               | 81              | 1               |
| <b>Crediti finanziari correnti</b>                           | <b>877</b>      | <b>936</b>       | <b>973</b>        | <b>878</b>      | <b>666</b>      |
| Debiti bancari correnti                                      | (11.549)        | (12.254)         | (15.224)          | (18.905)        | (9.388)         |
| Quota corrente dell'indebitamento non corrente               | (10.458)        | (10.478)         | (9.557)           | (9.572)         | (8.542)         |
| Altri debiti finanziari correnti                             | (2.084)         | (2.152)          | (1.682)           | (1.327)         | (1.220)         |
| <b>Indebitamento finanziario corrente</b>                    | <b>(24.091)</b> | <b>(24.884)</b>  | <b>(26.463)</b>   | <b>(29.804)</b> | <b>(19.150)</b> |
| <b>Posizione finanziaria corrente netta</b>                  | <b>877</b>      | <b>3.616</b>     | <b>(2.497)</b>    | <b>(7.591)</b>  | <b>2.750</b>    |
| <b>Crediti finanziari verso parti correlate non correnti</b> | <b>8.049</b>    | <b>7.549</b>     | <b>8.549</b>      | <b>8.549</b>    | <b>8.149</b>    |
| Debiti bancari non correnti                                  | (24.808)        | (28.057)         | (31.364)          | (33.592)        | (34.302)        |
| Altri debiti finanziari non correnti                         | (817)           | (838)            | (976)             | (1.009)         | (1.812)         |
| <b>Indebitamento finanziario non corrente</b>                | <b>(25.625)</b> | <b>(28.895)</b>  | <b>(32.340)</b>   | <b>(34.601)</b> | <b>(36.114)</b> |
| <b>Posizione finanziaria non corrente netta</b>              | <b>(17.576)</b> | <b>(21.346)</b>  | <b>(23.791)</b>   | <b>(26.052)</b> | <b>(27.965)</b> |
| <b>Posizione finanziaria netta</b>                           | <b>(16.699)</b> | <b>(17.730)</b>  | <b>(26.288)</b>   | <b>(33.643)</b> | <b>(25.215)</b> |

\*\*\*

**Rideterminazione saldi economici 1° trimestre 2017**

(Importi espressi in migliaia di euro)

|   | <b>1° trimestre<br/>2017</b> | <b>Rettifiche</b> | <b>1° trimestre<br/>2017<br/>rideterminato</b> |
|---|------------------------------|-------------------|--|
| <b>Ricavi netti</b>   | <b>58.668</b>                |                   | <b>58.668</b>                                  |
| Costo del venduto   | (33.779)                     |                   | (33.779)                                       |
| <b>Utile industriale lordo</b>  | <b>24.889</b>                | <b>0</b>          | <b>24.889</b>                                  |
| Spese di ricerca e sviluppo   | (3.837)                      | (73)              | (3.910)  |
| Spese di vendita  | (4.174)                      |                   | (4.174)  |
| Spese generali e amministrative   | (7.253)                      |                   | (7.253)  |
| Totale spese operative  | (15.264)                     | (73)              | (15.337)                                       |
| Altri proventi (oneri) netti  | (78)                         |                   | (78)   |
| <b>Utile (perdita) operativo</b>  | <b>9.547</b>                 | <b>(73)</b>       | <b>9.474</b>                                   |
| Interessi e proventi finanziari netti   | (282)                        |                   | (282)  |
| Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto          | (363)                        |                   | (363)  |
| Utili (perdite) netti su cambi  | (104)                        |                   | (104)  |
| <b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>                                      | <b>8.798</b>                 | <b>(73)</b>       | <b>8.725</b>                                   |
| Imposte sul reddito   | (3.002)                      | 20                | (2.982)  |
| <b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>                             | <b>5.796</b>                 | <b>(53)</b>       | <b>5.743</b>                                   |
| Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue | 0                            |                   | 0  |
| <b>Utile (perdita) netto</b>  | <b>5.796</b>                 | <b>(53)</b>       | <b>5.743</b>                                   |
| Utile (perdita) netto di terzi  | 0                            |                   | 0  |
| <b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>  | <b>5.796</b>                 | <b>(53)</b>       | <b>5.743</b>                                   |

**Rideterminazione saldi economici 1° trimestre 2017**

(Importi espressi in migliaia di euro)

|  | <b>Industrial<br/>Applications</b> | <b>Shape<br/>Memory<br/>Alloys</b> | <b>Solutions for Advanced Packaging</b> |                   |  | <b>Business<br/>Development<br/>&amp; Corporate<br/>Costs</b> | <b>TOTALE</b>                |                   |  |
|--|------------------------------------|------------------------------------|---|-------------------|--|---|------------------------------|-------------------|--|
|  | <b>1° trimestre<br/>2017</b>       | <b>1° trimestre<br/>2017</b>       | <b>1° trimestre<br/>2017</b>            | <b>Rettifiche</b> | <b>1° trimestre<br/>2017<br/>rideterminato</b> | <b>1° trimestre<br/>2017</b>                                  | <b>1° trimestre<br/>2017</b> | <b>Rettifiche</b> | <b>1° trimestre<br/>2017<br/>rideterminato</b> |
| <b>Ricavi netti</b>                      | <b>34.913</b>                      | <b>19.995</b>                      | <b>3.369</b>                            | <b>0</b>          | <b>3.369</b>                                   | <b>391</b>  | <b>58.668</b>                | <b>0</b>          | <b>58.668</b>                                  |
| Costo del venduto                        | (18.992)                           | (11.741)                           | (2.763)                                 | 0                 | (2.763)  | (283)   | (33.779)                     | 0                 | (33.779)                                       |
| <b>Utile (perdita) industriale lordo</b> | <b>15.921</b>                      | <b>8.254</b>                       | <b>606</b>                              | <b>0</b>          | <b>606</b>                                     | <b>108</b>  | <b>24.889</b>                | <b>0</b>          | <b>24.889</b>                                  |
| Spese operative e altri proventi (oneri) | (6.021)                            | (3.497)                            | (622)                                   | (73)              | (695)  | (5.202)   | (15.342)                     | (73)              | (15.415)                                       |
| <b>Utile (perdita) operativo</b>         | <b>9.900</b>                       | <b>4.757</b>                       | <b>(16)</b>                             | <b>(73)</b>       | <b>(89)</b>                                    | <b>(5.094)</b>  | <b>9.547</b>                 | <b>(73)</b>       | <b>9.474</b>                                   |

\*\*\*

**Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

| <b>Situazione patrimoniale finanziaria</b>            | <b>31 marzo<br/>2018</b> | <b>31 dicembre<br/>2017</b> |
|---|--------------------------|-----------------------------|
| Attivo non corrente                                   | 4.803                    | 5.491                       |
| Attivo corrente                                       | 1.422                    | 1.908                       |
| <b>Totale Attivo</b>                                  | <b>6.225</b>             | <b>7.399</b>                |
| Passivo non corrente                                  | 4.683                    | 4.982                       |
| Passivo corrente                                      | 2.520                    | 3.409                       |
| <b>Totale Passivo</b>                                 | <b>7.203</b>             | <b>8.391</b>                |
| Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo | (992)                    | 815                         |
| Utile (perdita) del periodo                           | (31)                     | (2.047)                     |
| Altri utili (perdite) complessivi                     | 45                       | 240                         |
| <b>Patrimonio Netto</b>                               | <b>(978)</b>             | <b>(992)</b>                |

| <b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>     | <b>1° trimestre<br/>2018</b> | <b>1° trimestre<br/>2017</b> |
|---|------------------------------|------------------------------|
| Ricavi netti                              | 2.813                        | 3.495                        |
| Costo del venduto                         | (2.206)                      | (3.567)                      |
| <b>Utile industriale lordo</b>            | <b>607</b>                   | <b>(72)</b>                  |
| Totale spese operative                    | (550)                        | (632)                        |
| Altri proventi (oneri) netti              | 108                          | (61)                         |
| <b>Risultato operativo</b>                | <b>165</b>                   | <b>(765)</b>                 |
| Interessi e proventi finanziari netti     | (65)                         | (76)                         |
| Utili (perdite) netti su cambi            | (46)                         | 215                          |
| Imposte sul reddito                       | (85)                         | 40                           |
| <b>Utile (perdita) del periodo</b>        | <b>(31)</b>                  | <b>(586)</b>                 |
| Differenze di conversione                 | 45                           | (197)                        |
| <b>Totale utile (perdita) complessivo</b> | <b>14</b>                    | <b>(783)</b>                 |

**SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

| <b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>   | <b>1° trimestre<br/>2018</b> | <b>1° trimestre<br/>2017</b> |
|---|------------------------------|------------------------------|
| Ricavi netti  | 280                          | 142                          |
| Costo del venduto   | (193)                        | (176)                        |
| <b>Utile industriale lordo</b>  | <b>87</b>                    | <b>(34)</b>                  |
| Totale spese operative  | (38)                         | (41)                         |
| Altri proventi (oneri) netti  | (1)                          | 59                           |
| <b>Risultato operativo</b>  | <b>48</b>                    | <b>(16)</b>                  |
| Interessi e proventi finanziari netti   | (3)                          | (3)                          |
| Utili (perdite) netti su cambi  | 0                            | 0                            |
| Imposte sul reddito   | (13)                         | 0                            |
| <b>Utile (perdita) del periodo</b>  | <b>32</b>                    | <b>(19)</b>                  |
| Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte | 0                            | 0                            |
| <b>Totale utile (perdita) complessivo</b>                                       | <b>32</b>                    | <b>(19)</b>                  |

**Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES**

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Situazione patrimoniale finanziaria                   | 31 marzo<br>2018<br>(33,79%) | 31 dicembre<br>2017<br>(33,79%) |
|---|------------------------------|---------------------------------|
| Attivo non corrente                                   | 4.475                        | 4.616                           |
| Attivo corrente                                       | 895                          | 1.206                           |
| <b>Totale Attivo</b>                                  | <b>5.370</b>                 | <b>5.822</b>                    |
| Passivo non corrente                                  | 0                            | 0                               |
| Passivo corrente                                      | 121                          | 154                             |
| <b>Totale Passivo</b>                                 | <b>121</b>                   | <b>154</b>                      |
| Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo | 5.554                        | 8.064                           |
| Riserva per piani di stock option                     | 128                          | 114                             |
| Utile (perdita) del periodo                           | (278)                        | (1.626)                         |
| Altri utili (perdite) complessivi                     | (155)                        | (884)                           |
| <b>Patrimonio Netto</b>                               | <b>5.249</b>                 | <b>5.668</b>                    |

| Prospetto dell'utile (perdita)        | 1° trimestre<br>2018<br>(33,79%) | 1° trimestre<br>2017<br>(34,66%) |
|---------------------------------------|----------------------------------|----------------------------------|
| Ricavi netti                          | 2                                | 0                                |
| Costo del venduto                     | 0                                | 0                                |
| <b>Utile industriale lordo</b>        | <b>2</b>                         | <b>0</b>                         |
| Totale spese operative                | (285)                            | (345)                            |
| Altri proventi (oneri) netti          | 0                                | (17)                             |
| <b>Risultato operativo</b>            | <b>(283)</b>                     | <b>(362)</b>                     |
| Interessi e proventi finanziari netti | (4)                              | (3)                              |
| Utili (perdite) netti su cambi        | 9                                | 21                               |
| Imposte sul reddito                   | 0                                | 0                                |
| <b>Utile (perdita) del periodo</b>    | <b>(278)</b>                     | <b>(344)</b>                     |

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo  
(Importi espressi in migliaia di euro)

|   | 1° trimestre 2018           |                        |  |                             |  |                  |  |                             |
|---|-----------------------------|------------------------|--|-----------------------------|--|------------------|--|-----------------------------|
|   | Utile (perdita) consolidato | 50% Actuator Solutions | Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti | 49% SAES RIAL Vacuum S.r.l. | Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti | 33,79% Flexterra | Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti | Utile (perdita) complessivo |
| Ricavi netti  | 63.236                      | 2.813                  | (156)  | 280                         | (14)   | 2                |  | 66.161                      |
| Costo del venduto   | (36.701)                    | (2.206)                | 156  | (193)                       | 14   | 0                |  | (38.930)                    |
| <b>Utile industriale lordo</b>  | <b>26.535</b>               | <b>607</b>             | <b>0</b>                                       | <b>87</b>                   | <b>0</b>                                       | <b>2</b>         | <b>0</b>                                       | <b>27.231</b>               |
| Totale spese operative  | (16.202)                    | (550)                  |  | (38)                        |  | (285)            |  | (17.075)                    |
| Altri proventi (oneri) netti  | 1.043                       | 108                    |  | (1)                         |  | 0                |  | 1.150                       |
| <b>Utile (perdita) operativo</b>  | <b>11.376</b>               | <b>165</b>             | <b>0</b>                                       | <b>48</b>                   | <b>0</b>                                       | <b>(283)</b>     | <b>0</b>                                       | <b>11.306</b>               |
| Interessi e proventi finanziari netti   | (152)                       | (65)                   |  | (3)                         |  | (4)              |  | (224)                       |
| Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto          | (246)                       |                        | 0  |                             | (32)   |                  | 278  | 0                           |
| Utili (perdite) netti su cambi  | (235)                       | (46)                   |  | 0                           |  | 9                |  | (272)                       |
| <b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>                                      | <b>10.743</b>               | <b>54</b>              | <b>0</b>                                       | <b>45</b>                   | <b>(32)</b>                                    | <b>(278)</b>     | <b>278</b>                                     | <b>10.810</b>               |
| Imposte sul reddito   | (1.860)                     | (85)                   |  | (13)                        |  | 0                |  | (1.958)                     |
| <b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>                             | <b>8.883</b>                | <b>(31)</b>            | <b>0</b>                                       | <b>32</b>                   | <b>(32)</b>                                    | <b>(278)</b>     | <b>278</b>                                     | <b>8.852</b>                |
| Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue | 0                           |                        |  |                             |  |                  |  | 0                           |
| <b>Utile (perdita) netto</b>  | <b>8.883</b>                | <b>(31)</b>            | <b>0</b>                                       | <b>32</b>                   | <b>(32)</b>                                    | <b>(278)</b>     | <b>278</b>                                     | <b>8.852</b>                |
| Utile (Perdita) netto di terzi  | 0                           |                        |  |                             |  |                  |  | 0                           |
| <b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>  | <b>8.883</b>                | <b>(31)</b>            | <b>0</b>                                       | <b>32</b>                   | <b>(32)</b>                                    | <b>(278)</b>     | <b>278</b>                                     | <b>8.852</b>                |